



VIETCHEM THÔNG BÁO TUYỂN DỤNG

[Chuyên viên kinh doanh dự án]

Trong hơn 25 năm hình thành và phát triển, Vietchem đã trở thành một trong những doanh nghiệp hàng đầu trong lĩnh vực kinh doanh Thiết bị công nghiệp như: Cơ, Điện; Thiết bị và vật tư khoa học kỹ thuật – Đo lường, điều khiển, phân tích, Hóa chất công nghiệp, Hóa chất xử lý nước, Hóa chất phòng thí nghiệm, với hệ thống chi nhánh, nhà máy, kho hàng trên toàn quốc, Vietchem đang không ngừng mở rộng quy mô hoạt động và phát triển đội ngũ nhân sự chất lượng cao nhằm đáp ứng tốc độ tăng trưởng mạnh mẽ của doanh nghiệp.

Nhằm phục vụ cho kế hoạch phát triển từ cuối năm 2025-2026 tới, Vietchem đang có nhu cầu tuyển dụng Nhân sự Kinh doanh, Thiết kế công nghệ... theo nhu cầu các Nhà máy công nghiệp. Mở ra nhiều cơ hội cho Sinh viên, Cựu Sinh viên các ngành kỹ thuật được mang những kiến thức đã được đào tạo ứng dụng và phát huy sáng tạo vào thực tiễn.

Vị trí tuyển dụng	Chuyên viên kinh doanh dự án
Số lượng	10 người
Địa điểm làm việc	41 Phố Trạm Long Biên, Hà Nội
Mức lương	Thu nhập lên tới 50-80 triệu/tháng
Thời gian làm việc	Sáng thứ 2 đến hết sáng thứ 7

1. MÔ TẢ CÔNG VIỆC

- Mặt hàng và lĩnh vực Kinh doanh:
 - ✓ Sản phẩm: Vật tư tiêu hao trong các nhà máy Nhiệt điện, nhà máy công nghiệp như Hóa chất, các chi tiết thiết bị điện, cơ khí thuộc dây chuyền sản xuất.
 - ✓ Giải pháp: Tự động hóa dây chuyền sản xuất, hệ thống xử lý nước, xử lý môi trường
- Tìm hiểu nhu cầu khách hàng, tư vấn và triển khai giải pháp kinh doanh phù hợp; phát triển khách hàng mới và duy trì quan hệ với khách hàng hiện hữu để đạt chỉ tiêu doanh số.
- Phối hợp với bộ phận Mua hàng: Lựa chọn nhà cung cấp phù hợp, đàm phán giá, ký hợp đồng mua bán, kiểm soát tiến độ nhập hàng.
- Xây dựng phương án kinh doanh, đàm phán và ký kết hợp đồng với khách hàng/đối tác; kiểm soát tiến độ giao hàng, thanh toán và thu hồi công nợ.
- Xử lý khiếu nại khách hàng và các vấn đề phát sinh trong phạm vi phụ trách.
- Phối hợp với các nhóm kinh doanh khác và thực hiện các nhiệm vụ khác theo chỉ đạo của Quản lý/Ban lãnh đạo.

2. YÊU CẦU ỨNG VIÊN

- Tốt nghiệp từ Cao đẳng trở lên tại các trường kỹ thuật thuộc các chuyên ngành: Thiết bị điện, điện điều khiển, cơ khí chế tạo, hóa công, máy hóa hoặc các ngành liên quan;
- Ưu tiên đã có kinh nghiệm kinh doanh các sản phẩm liên quan;
- Ưu tiên biết tiếng anh;
- Kỹ năng giao tiếp, kỹ năng đàm phán;
- Tinh thần chủ động, trách nhiệm và cầu tiến;

3. QUYỀN LỢI ỨNG VIÊN

- Lương từ 15 – 30 triệu + thưởng kinh doanh, tổng thu nhập lên tới 50-80 triệu/tháng
- Miễn phí cơm trưa tại văn phòng công ty
- Tham gia BHXH đầy đủ theo quy định
- Chế độ nghỉ phép, du lịch, team building
- Khám sức khỏe định kỳ hàng năm
- Thưởng lễ tết lên tới 2.5 triệu/ngày lễ
- Thưởng tháng lương 13
- Cơ hội đào tạo, thăng tiến lên Trưởng nhóm/Phó phòng
- Môi trường làm việc hấp dẫn, trang thiết bị hỗ trợ

VIETCHEM

- Thăm hỏi ốm đau, và nhiều chế độ phúc lợi hấp dẫn khác theo quy định của công ty

4. HỒ SƠ VÀ CÁCH THỨC ỨNG TUYỂN

Liên hệ phòng Tuyển dụng đào tạo

- Số điện thoại liên hệ: 0981370381
- Email: tuyendung@hoachat.com.vn

5. THÔNG TIN LIÊN HỆ

Người liên hệ	Phòng tuyển dụng và đào tạo
Điện thoại	0981370381
Email	tuyendung@hoachat.com.vn
Địa chỉ công ty	41 Phố Trăm, Long Biên, Hà Nội
Website	vietchem.com.vn

Vietchem trân trọng cảm ơn Quý nhà trường đã hỗ trợ đăng tải thông tin tuyển dụng!